

「5/4 日 広島 じえいさんの 1day コンサル会に参加して」

「いやもうマジで、先が見えました！」

コンサル会を終えて、じえいさんに発したセリフです。

私は、じえいさんのコミュニティグループ「システムマーケティングプロジェクト(通称 SMP)」に

今年の 3 月に参加した ひじり という者です。

SMP 生向けの動画講義にならって“システム化（自動収入が発生する仕組み作り）”を日々実践していました。

しかしながら、これでいいのかな…ほんとにこれで完璧なのかな…と色々勝手に思い悩み、本業の忙しさも

あいまって、思うように進んでいなかったころ、、メールを受信。

<メール本文のスクショ>

「えっ、いいんすか？ラッキー(笑)」というのが第一印象でした。

じえいさんと言えば、ツイッターのプロフィールにも書いてありますが『1 日で 1 億 1920 万円』稼いだり

他にも色んな業界のプロデュースをして結果を残している はちゃめちゃんに凄い人です。

語弊ありますが、そんな訳分らない次元の人と会える機会って人生でそうそう無いだろ！

面着コンサルなんて、普通いくら払う代物なんだ！とか現金なことも考えて、参加に至りました。

（と、言っはいますが 稼ぎの少ない自分が参加して本当にいいものかじえいさんに質問し、

快く『稼いでる・稼いでいない等は無関係なので、気にせず参加してください』と返信頂きました。）

緊張の当日、会場入りした私を じえいさんは『ようこそ！』と出迎えて頂きました。

ちょっと話それますが、他の方の感想でよく書かれている「イケメンだった！」はマジでし

た。

みんな舞い上がってすぐそうやって持ち上げて、とか思ってたけど、ガチじゃん。ちょっと悔しい。とか思ったり(笑)

話は戻って、参加者が揃い 各々の自己紹介を行った後 個別コンサル会がスタート。

私もそうでしたが、自分の番ではない時間でも じえいさんの経験やノウハウ、質疑応答を聞き漏らさないよう

無言で聞き耳を立てている不思議な空間が形成されていました。

それを察したのか、じえいさんも「全然好きに会話されて大丈夫ですからね！疲れたら自由にコンビニ休憩とか行ってOKですからね！」と配慮してくれたり。中身までイケメンじゃないか。

そこから約 6 時間に渡るコンサル会、あっという間に終わりました。

遊園地で一日遊びきったあのような気分になりました。

今回の 1day コンサル会を通して、様々なことを学ぶことができましたが、全部書いているとちょっとした

短編小説が出来上がりそうなので、特に印象に残っている 3 点のことについて感想を述べたいと思います。

ビジネスは、知っているか知らないか

じえいさんのお話を聞いていて感じたのは、“膨大な知識と経験”。話の節々に「〇〇をやってみたときに…」

とか、「〇〇だとなこうなると思うんですね」とか。全て知識と経験に基づいて話されるので、説得力が半端ない。

でも、何が一番凄いつて それらの話を“私も理解できた”内容だってことだと思います。どうということかという、私でも“知ったら” “実践できる” ようなレベルの話が大半だったんです。

(勘違いの無いよう、私が分かるほど低いレベル、ではなく論理や経験・検証結果に基づいた話であり

大抵の人が、すぐさまパクって行動さえすれば結果は出る内容という意味です)

「もっと早く知りたかった」って、何度も言いました。

効率的な情報発信のノウハウ・手法から、PC 作業スピードをあげる皆が意外と知らないコマンドまで。

知らなかった自分と、知った自分を比較すると、以前の自分が恐ろしくも感じます。

『Lステップは〇〇に気を付けて運用しないと、△△を招いて離脱されちゃうよ。だから僕はこう改善しました。』

やばいやばい！そうするところだったわ。とか(笑)

“知ってる人”がそりゃ勝つわ、って思いました。
逆に、これから私は勝っていける！とも思えたのです。

意地汚く言えば、「〇〇すると登録率下がったんですよね」とか さらっと言われていたじえいさんのセリフ。

これまで10年規模の経験に基づいて発されたものと思いますが、それをたかが6時間程度話を聞いたひよっこの私が知っちゃいました。ある意味、一瞬で経験を積みました。(正確には知識ですが)

いやー、行ってよかったなあ。

だって、行ってなかったら 知らないままこれからもある意味 霧の中を進んでいたのでしょうから。

後は、ちよくちよくじえいさんが言われていた「これ、意外とやってる人少ないんですよね」。それにならないよう、実践あるのみ！！

優秀な人とは「予想」と「結果」の乖離が少ない人のことを言う

SMP 生であれば、何の話か想像ついたと思います。

どういう話かというと、“必ず予想し、結果と比較して、改善を図れ。検証してみろ”という話。

衝撃を受けました。「稼ぎが多い＝優秀というわけではない」。

えっ、違うの？だって、じえいさんめっちゃめっちゃ稼いでるやん？

じえいさんは、何らかの事業に取り組むとき 必ず “どれくらい顧客が集まるか” “いくらくらい

売上があがるか “ 予測し、乖離があれば原因究明→改善+検証の繰り返しを行うと言われました。

ビジネスじゃ普通じゃん？と思いがち（というか最初そう思った）ですが、検証の度合いがえげつない。

どこで顧客が離れたのか？その原因は？どれをどう直す必要が？直した結果どうなった？

そこには、統計をとるのは勿論のこと 投資を行いアンケートを取ってユーザーの声を集めてみたり、

文面を一部見直してみて反応の違いを検証したり…

論理的に考え予測し、どうしたらよりよいものに仕上がるか？

正直、思考力凄い…という薄っぺらい感想が限界です。。

でも、そこまでしなければ 大した結果は出ない。そこまでしてるから、この人は成功してるんだ。

そう心から思いました。

予想が当たれば、自分の思い通り（正解）。外れれば、思い違い（不正解）。

そらそうやろ。って話ですが、予想すれば 自分が正しいか分かる。

予想しなければ分からない→成長しない。ああ…成功者ってなるべくしてなってんだなあ…

稼ぎ（結果）は自動的についてきているだけなのだと感じました。

冒頭で述べた通り、私はまだシステム化の基盤を作ってる段階ですが、こうしたら反応よさそう とか

考える+具体的に何%の人間が好感を持ち、続きを読みたくなるか？と具体的な予測を立てていこうと

思います。ウキウキします！

インプット 2 : アウトプット 3 : インプットの加工 5 = 10

よく、インプットしたらそれ以上にアウトプットしましょうって言われます。

でも、一つ抜けてるんだそう。それは「インプットの加工」

要約すると、基礎を学んだら応用しましょうね。という話でした。

取り入れたものをそのまま吐き出しても、何の成長にもなりませんよ、ということ。

これもまた、そらそうやろ。という話ですが、実際にやっていた自分。加工無しにただただアウトプット。

取り入れたノウハウや知識を、SNS等で発信。やってやったぜ感。

違いました、取り入れたものに “自分の思考や考え” を注入して、「バージョンアップ」が必要でした。

正直、その通りです。という話でしかないのだからこれから実践あるのみですが、言われなければ

きっと私は知識は増えても成長は見込めなかったでしょう。恐ろしや。

それこそ、コンサル会での学びも ただ実践したり発信したりするのではなく、“加工” して前述の通り “予測” を立てて実践あるのみ。

成長するぞ〜！（安っぽいメでスママセン、、）

他にも様々なことを聞いて学んで、書きまくりたいところですが自重します。

総括すると、本当に【行ってよかった！】。

どうしたらいいんだろう…これでいいのかな…が払拭できました。

コンサル会を通して、不安だったコンセプトの考え方や 今後の進め方の計画について明確になりましたし

「いやもうマジで、先が見えました！」

迷いが消えた、ということ分かりやすいかと思います。

じゃえいさんに「それでいいと思いますよ」「それは微妙かもしれないから、こうしたほうがいいですよ」と

言って貰って、自信にも繋がりました。

圧倒的感謝！

じえいさん、これから成功してみせます！！

そして、当日同席させて頂けた 翔ちゃん、ゆかちゃん、しもさん、ウッチーさん。
皆様の意見や質問からも、多くのことを学ぶことができました。また、自分の意見に対し
様々な考えを
共有させて貰い、私自身の考え、マインドがアップデートできたと感じています。
これから一緒に成功を目指す仲間と（勝手に）思っています(笑)

最後に、ここまで読んでいただいた方、コンサル会参加を悩んでいる方。

とりあえず、あなたも行ってこい！（これ失敬）
こんな機会、普通無いです！チャンスを掴む以外に選択肢は無いです！

コンサル会の冒頭、じえいさんは「今日帰るときには、自分がどうすべきか明確になっているようにします！」と言われました。はい、なりました、それはもうクリアに。

じえいさんは、相手の立場やレベルに沿って物事を捉え、的確なアドバイスを与えて頂きました。

じえいさんと直接話をして、成功を目指す。普通できないことです。
成功への“抜け道”の一つではないのでしょうか？！

色々と思うこと そのままに書きましたが、じえいさん、参加者の皆さん。
今回は貴重な時間をご一緒させて頂き、誠にありがとうございました。

これからの私の活動の礎とさせて頂きたいと思います。
重ね重ね、感謝申し上げます。

2021年5月9日

ひじり